

FORMATION « EXPERT » REPRENDRE UNE LIBRAIRIE



OBJECTIFS

- Confirmer et planifier son projet.
- Établir un diagnostic de librairie.
- Maîtriser les outils nécessaires pour engager un dialogue constructif avec les vendeurs et vendeuses.
- Négocier et finaliser la vente.
- Réussir sa reprise.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Méthodes

- Alternance d'apports théoriques et d'échanges d'expériences.
- Exercices pratiques.
- Études de cas à partir de la situation du groupe.

Moyens

- Supports pédagogiques.
- Documents comptables.
- En présentiel : matériel de vidéo-projection et paperboard.

Repandre une librairie est un projet spécifique qui induit des étapes indispensables à son bon déroulement.

Cette formation aborde des notions clés telles que le management, le diagnostic financier ou encore la valorisation de l'entreprise. Repandre une librairie, c'est aussi succéder à une gérante ou un gérant, qui a incarné un lieu et imprimé une couleur particulière sur la librairie à reprendre.

PRÉREQUIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

- 4 ans d'expérience minimum en librairie.
- Les candidat.e.s devront envoyer un courrier motivé.
- Un entretien est également à prévoir.

FORMATION EN PARTENARIAT AVEC



Public et effectif

Libraires expérimenté.e.s qui souhaitent reprendre une librairie



Durée

5 jours / 35 heures



Prix

315 € HT / jour

Lieu

L'École de la Librairie

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES VISÉES

- Responsable de magasin

PASSERELLES ET DÉBOUCHÉS POSSIBLES

- Responsable de magasin
- Pour aller plus loin : *Construire et développer son leadership.*

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation à chaud : Autoévaluation, tour de table, bilan.

COMMENT S'INSCRIRE ?

- Pré-inscription sur notre site Internet. L'inscription est définitive lorsque vous nous retournez le bulletin d'inscription et le devis signés, accompagnés du chèque d'acompte.
- Une équipe dédiée reste à votre disposition pour tout renseignement complémentaire ou difficulté rencontrée.
- Contact : Valentina Angola, assistante administrative
contact@lecoledelalibrairie.fr - 01.41.72.79.79

FORMATION « EXPERT » REPRENDRE UNE LIBRAIRIE



INTERVENANTS

Céline VIGNAL

Didier GREVEL

Patricia LETERRIER

François VEYRIÉ

Jean-Christophe MILLOIS

SUIVI DE L'ACTION DE FORMATION

Une feuille d'émargement est à signer pour chaque demi-journée de formation.

Une attestation de fin de formation personnelle et nominative est remise à chaque stagiaire.

CONTENU

Confirmer son envie d'entreprendre

- Passer du statut de salarié à celui de chef d'entreprise
- Définir clairement son projet professionnel /son projet de vie
- Évaluer ses forces et ses manquements dans le projet.

Organiser sa phase de recherche

- Trouver les bon.ne.s interlocuteurs ou interlocutrices, les bon.ne.s professionnel.le.s à aller rencontrer
- Connaître les accompagnements possibles lors d'une reprise
- Les librairies à vendre : où et comment s'informer ?
- Évaluer le niveau d'investissement nécessaire et les financements possibles (fonds propres, emprunts, subventions)
- Méthodes d'approche.

Évaluer le potentiel d'une librairie - avec études de cas

- Situer le contexte et l'environnement
- Évaluer les points forts et les faiblesses de la librairie
- Évaluer son emplacement, sa clientèle, son assortiment
- Repérer et analyser la concurrence
- Analyser le chiffre d'affaires et établir les perspectives à venir
- Étudier le bail : les pièges à éviter
- Établir le diagnostic financier, fiscal, social et commercial de la librairie
- Estimer la valeur de la librairie
- Définir le cadre juridique du rachat
- Préparer ses arguments, négocier et finaliser la vente.

Établir le plan de reprise de la librairie

- Établir un calendrier précis (juridique, financier, commercial et social)
- Déterminer un budget global (plan de financement) de la reprise de la librairie.

Réussir la reprise

- Définir des priorités à 6 mois, à 1 an (aménagement, nom, signalétique,...)
- Management
- Créer le lien avec la clientèle (détail et collectivités), les acteurs locaux et actrices locales, les maisons d'édition et leurs équipes commerciales.

DATES

Session 2022

16 mai, 17 mai, 18 mai,
19 mai, 20 mai 2022