

# ASSORTIMENT LES NOUVELLES TENDANCES DU RAYON VIE PRATIQUE

## OBJECTIFS

- Comprendre le rayon et ses enjeux.
- Avoir une meilleure connaissance des nouvelles tendances.
- Mieux choisir son assortiment.

## MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

### Méthodes

- Au-delà des apports théoriques et méthodologiques, l'intervenant.e va s'attacher à transmettre les méthodes et techniques directement applicables à l'issue de la formation.
- Il ou elle favorisera les échanges avec le groupe pour être en mesure de délivrer des conseils pertinents pour chacun.e.

### Moyens

- Supports pédagogiques.
- « Les chiffres de l'édition » (Rapport statistique du SNE).
- « Étude de la clientèle indépendante » (Obsoco 2019 et 2022).
- En présentiel : matériel de vidéo-projection et paperboard.

## INTERVENANT

Simon PAYEN

## SUIVI DE L'ACTION DE FORMATION

Une feuille d'émargement est à signer pour chaque demi-journée de formation.

Une attestation de fin de formation personnelle et nominative est remise à chaque stagiaire.

Le rayon Vie pratique se caractérise par un développement considérable de l'offre et par une production de titres aux thématiques transversales, souvent en lien avec les préoccupations de la société. La dynamique de ce secteur, confirmée par de grands succès de librairie (cuisine, nature, etc.), invite à organiser autrement le rayon.

## PRÉREQUIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

- Vendeur E.





## CONTENU

### Mieux connaître le secteur, approche générale

- Brève histoire du rayon et de son évolution
- Les nouveaux enjeux du rayon
- Les données chiffrées de ce secteur.

### Les nouvelles tendances éditoriales

- Les nouveaux éditeurs et collections
- Les meilleurs documents et sites ressources, la veille éditoriale
- Les secteurs en développement
- L'assortiment : des titres incontournables aux plus inattendus
- Les meilleures ventes du rayon.

-  **Public et effectif**  
Libraires, responsables de rayon
-  **Durée**  
1 jour / 7 heures
-  **Dates et Lieux**  
06 mars 2023 (à L'École de la Librairie)
-  **Prix**  
330 € HT / jour

## COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES VISÉES

- Vendeur F :
  - Participer au choix de l'assortiment et au contrôle du stock dans son domaine.

## PASSERELLES ET DÉBOUCHÉS POSSIBLES

- Vendeur F
- Pour aller plus loin : *Le merchandising - la mise en valeur d'un rayon, d'une librairie* ou *Maîtriser ses achats*

## MODALITÉS DE POSITIONNEMENT PÉDAGOGIQUE

- Grille d'analyse des besoins et des attentes.
- Test de positionnement en amont et évaluation en aval de la formation.
- Évaluation à chaud : Tour de table, bilan.

## COMMENT S'INSCRIRE ?

- Pré-inscription sur notre site Internet. L'inscription est définitive lorsque vous nous retournez le devis signé, accompagné du chèque d'acompte.
- Une équipe dédiée reste à votre disposition pour tout renseignement complémentaire ou difficulté rencontrée.
- Contact : Angelina Renaud, assistante de formation  
arenaud@lecoledelalibrairie.fr  
01.86.90.93.89